

utc



CURSO

ADMINISTRACIÓN, NEGOCIACIÓN Y VENTA DE PROYECTOS DEPORTIVOS

Reconocimiento avalado por la Universidad Tres Culturas

Modalidad Autogestivo

CURSO

ADMINISTRACIÓN, NEGOCIACIÓN Y VENTA DE PROYECTOS DEPORTIVOS



Duración del Curso

15 horas



Perfil del Participante

Este curso está dirigido a aquellas personas que están interesadas en el desarrollo de proyectos deportivos en todas sus fases: diseño, organización, financiamiento y comercialización.



Objetivo

El estudiante determinará cómo se constituye el factor humano, desde el proceso de planeación hasta su integración para detectar las necesidades organizacionales y del contexto laboral actual.



Programa Formativo

- Introducción a la administración de proyectos
- Organización del proyecto
- Recursos humanos
- Tiempos y costos del proyecto
- Evaluación del proyecto
- Negociación en los deportes
- Venta de proyectos deportivos



Recursos de Aprendizaje

- Vídeos explicativos
- Material interactivo
- Material de lectura